



TO E EVENTOS DE NEGÓCIO

3º CURSO LICITAÇÕES ELETRÔNICAS

# EMPRESAS

COM PRÁTICA INTENSIVA NO SIMULADOR GR

PALMAS, 30 DE MAIO DE 2026



Prof. Geldes

R\$ 1.970,00

INFORMAÇÕES E INSCRIÇÕES

63 98468 2137

WWW.GRPASSOS.COM.BR



Inscrições exclusivamente on line, até 28/05/2026

[www.grpassos.com.br](http://www.grpassos.com.br)

## 1. APRESENTAÇÃO

**Instrutor:** Prof. Geldes Ronan Passos

**Carga Horária:** 8 horas

**Forma de Realização do Curso:** Presencial com prática em simulador, com cada participante usando seu **PRÓPRIO NOTEBOOK**, que deverá ser trazido para o curso.

**Público-alvo:** Empresas fornecedoras, representantes comerciais, advogados, consultores, gestores e qualquer pessoa que deseje vir a trabalhar nesse mercado carente de profissionais treinados.

## **2.OBJETIVO**

Capacitar fornecedores para atuação estratégica em licitações eletrônicas regidas pela Lei nº 14.133/2021, na busca e seleção de editais, e ênfase na participação eficiente na fase de lances.

## **3.CONTEÚDO PROGRAMÁTICO**

### **1 — FUNDAMENTOS E ESTRATÉGIA DO FORNECEDOR**

- Panorama das contratações públicas
- Evolução normativa: da Lei nº 8.666/93 para a Lei nº 14.133/2021
- Modalidades eletrônicas
- Ciclo completo da contratação pública

### **MÓDULO 2 — PESQUISA, ESCOLHA E ANÁLISE DO EDITAL**

- Estrutura do edital
- Análise do objeto
- Critérios de julgamento
- Exigências de habilitação
- Cláusulas restritivas
- Impugnação de edital
- Análise Rápida do Edital (com modelo de prompt p/ chat GPT e outros)

### **MÓDULO 3 — FORMAÇÃO DE PREÇOS E EXEQUIBILIDADE**

- Margem e competitividade
- Inexequibilidade na Lei 14.133
- Estratégias de posicionamento

### **MÓDULO 4 — HABILITAÇÃO SEM ERROS**

- Habilitação jurídica
- Regularidade fiscal e trabalhista
- Qualificação técnica
- Qualificação econômico-financeira
- Uso de cadastros (SICAF)
- Principais causas de inabilitação

## **MÓDULO 5 — DINÂMICA DA LICITAÇÃO**

- Fases da licitação eletrônica
- Tipos de disputa
- Regras de lances
- Encerramento aleatório
- Estratégias de lance
- Erros operacionais

## **MÓDULO 6 — SIMULAÇÃO PRÁTICA**

- Exercícios práticos do envio de lances em simulador GR
- Participação ativa de cada aluno, como “licitante”, usando seu próprio PC
- Execução da disputa análoga à disputa na vida real
- Análise estratégica pós-simulação

## **MÓDULO 7 — PÓS-LICITAÇÃO E CONTRATO**

- Recursos administrativos
- Adjudicação e homologação
- Execução contratual
- Pagamentos e ordem cronológica
- Penalidades administrativas

## **5. RESULTADOS ESPERADOS**

Espera-se que, após a participação no curso o aluno possa:

- Atuar com segurança em licitações
- Reduzir riscos de inabilitação
- Formular propostas competitivas
- Melhorar desempenho em disputas

## **6. REALIZAÇÃO**

GR Passos Tecnologia Ltda. (GR Treinamentos)

## 7. MATERIAL INCLUSO

Pasta, caneta, marca-textos, apostila impressa contendo: Leis e Decretos; espelhos dos slides do curso, com espaço para anotações ao lado de cada espelho.

No encerramento do curso: certificado de participação impresso e PDF do e-book PRIMEIROS PASSOS NAS LICITAÇÕES PÚBLICAS, do Prof. Geldes Ronan Passos

## 8. LOCAL , DATAS E HORÁRIOS:

Palmas, 28 de maio de 2026 – Hotel Girassol Plaza -63 3212 0202

Das 8h às 17h, com intervalo das 12h30 às 13h30

## 10. INSTRUTOR



**PROF. GELDES RONAN PASSOS**  
Economista

Geldes Ronan Passos é Formado em Economia pela Universidade Federal do Tocantins- UFT, e capacitado em vários cursos de licitação; Coordenador de Recursos Materiais (patrimônio, compras, licitações e almoxarifado) e Pregoeiro da UFT por quase 3 anos; Presidente da CPL, atuou em mais de 700 processos, entre licitações, dispensas e inexigibilidades; atuou com sucesso em defesa própria e de colegas da UFT, em Tomada de Contas. Foi servidor da Procuradoria Geral do Estado, atuando nos setores financeiro e de RH, por 3,5 anos; atuou como Gerente de Vendas ao Governo, da Casa do Notebook Palmas (TO); possui vasta experiência como empresário, executivo, consultor de vendas, gerente geral de concessionária de veículos, com participação em vários cursos gerenciais ministrados pela General Motors e pela Renault. Atualmente, presta consultoria e ministra cursos na área de Licitações & Contratos, Formação de Pregoeiros, concessões e permissões, licitações de publicidade, RDC, Serviços Terceirizados; acumula mais de 4.000 horas de atuação como instrutor e mais de 4.200 horas como coordenador, trabalhando em cursos de Licitações & Contratos pelo CADEMP/ FGV -Fundação Getúlio Vargas e pela GR Treinamento; acumula inúmeros cases de sucesso na preparação de documentos para representações junto a Tribunais de Contas, bem como em recursos administrativos e impugnações de editais de licitações, além de prestar consultoria em licitações para empresas.



## VAGAS

Limitadas

## INVESTIMENTO

**R\$ 1.370,00** (mil, trezentos e setenta reais), parceláveis em até 4x sem juros, ou em até 12x, no cartão de crédito.

## INSCRIÇÕES EXCLUSIVAMENTE ON LINE

Link para inscrições: <https://www.grpassos.com.br/inscricoes-1>

PIX 12.559.104/0001-10

## CONDIÇÕES GERAIS

A GR reserva-se o direito de, unilateralmente, cancelar ou remarcar data de realização do evento, sem que isto configure infração civil, ou enseje a aplicação de qualquer sanção ou cobrança de indenização ou reparação material ou moral.

A GR compromete-se a informar aos inscritos, por e-mail ou Whatsapp informado nos respectivos formulários de inscrição, com antecedência, qualquer cancelamento ou alteração de data de realização do evento.

## DADOS DA GR TREINAMENTO

RAZÃO SOCIAL : G.R. PASSOS ME  
CNPJ : 12.559.104/0001-10  
INSCR. EST: Isento  
INSCR. MUNICIPAL: 234792  
ENDEREÇO: Quadra 507 Sul, Alameda 28, QI 23, Lote 17, Plano Diretor Sul  
CEP: 77.016 -136 - PALMAS – TO Fone: (63) 98468 2137  
DADOS BANCÁRIOS: Banco Brasil, Ag. 1867-8, conta corrente 88.828-1  
PIX (CNPJ ) 12559104000110  
As Certidões Negativas de Débito – CNDs - da GR Passos encontram-se disponíveis no site  
[www.grpassos.com.br](http://www.grpassos.com.br)